



หน่วย (ล้านบาท)	Q3/2567	Q3/2566	อัตราการเพิ่มขึ้น (ลดลง) (%)	9M/2567	9M/2566	อัตราการเพิ่มขึ้น (ลดลง) (%)
รายได้จากการขายสินค้า	172.94	206.54	(16.27)	436.01	635.87	(31.43)
กำไร (ขาดทุน) จากการวัดมูลค่าตราสารทุน	(4.88)	(33.23)	85.31	63.47	(22.92)	376.96
รายได้รวม	176.36	207.62	(15.05)	515.06	639.58	(19.00)
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้น	20.32	11.96	69.96	37.08	15.35	141.51
กำไร (ขาดทุน) จากการขายสินค้า	7.54	(9.70)	177.78	(1.89)	(46.57)	95.94
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	2.66	(42.92)	106.20	61.58	(69.49)	188.62
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	11.75	5.79		8.50	2.41	
อัตรากำไรจากการขาย (%)	4.36	(4.69)		(0.43)	(7.32)	
อัตรากำไรสุทธิ (%)	1.51	(20.67)		11.96	(10.86)	

บริษัทฯ มีผลกำไรจากการดำเนินงานจากการผลิตและการขายสินค้า ในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีกำไรจากการดำเนินงานจากการผลิตและขายสินค้าจำนวน 7.54 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้น 17.24 ล้านบาท หรือคิดเป็น 177.78% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่บริษัทฯ ประสบผลขาดทุน 9.70 ล้านบาท การเติบโตนี้เป็นผลจากการปรับกลยุทธ์ให้เหมาะสมกับภาวะตลาดโลก โดยราคาลวดเหล็กมีความผันผวนอย่างมาก บริษัทฯ จึงใช้วิธีการบริหารจัดการราคาวัตถุดิบและสินค้าคงเหลืออย่างเข้มงวด พร้อมทั้งเลือกขายสินค้าให้กับลูกค้าที่เสนอราคาสูงที่สุด เพื่อลดความเสี่ยงจากการขาดทุนจากสินค้าที่อยู่ในสต็อก

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังใช้กลยุทธ์การซื้อวัตถุดิบในราคาที่ต่ำกว่าเพื่อนำมาถัวเฉลี่ยต้นทุน ส่งผลให้ต้นทุนการผลิตสินค้าอยู่ในระดับต่ำ ช่วยให้บริษัทฯ สามารถรักษาความสามารถในการแข่งขันและเพิ่มกำไรได้อย่างมีประสิทธิภาพ

บริษัทฯ รับรู้ผลขาดทุนจากการวัดมูลค่าสินทรัพย์ทางการเงิน สำหรับไตรมาสนี้ บริษัทฯ รับรู้ผลขาดทุนจากการวัดมูลค่าตราสารทุนจำนวน 4.88 ล้านบาท ซึ่งลดลง 28.35 ล้านบาท หรือคิดเป็นการลดลง 85.31% เมื่อเทียบกับขาดทุน 33.23 ล้านบาทในไตรมาส 3/2566 การขาดทุนที่ลดลงนี้เป็นผลจากการปรับปรุงมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ทางการเงินตามกลไกของตลาดตราสารทุน ซึ่งสะท้อนถึงการฟื้นตัวของราคาตราสารในตลาดและการจัดการความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพมากขึ้น

บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ ในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิจำนวน 2.66 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้น 45.58 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเติบโต 106.20% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่บริษัทฯ มีผลขาดทุนสุทธิ 42.92 ล้านบาท การปรับตัวนี้สะท้อนถึงการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพมากขึ้นในด้านต้นทุนและการดำเนินงาน ซึ่งช่วยให้บริษัทกลับมามีกำไรสุทธิในไตรมาสนี้

บริษัทฯ มีรายได้จากการขายสินค้า ในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายสินค้าจำนวน 172.94 ล้านบาท ลดลง 33.60 ล้านบาท หรือคิดเป็น 16.27% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ซึ่งมีรายได้จากการขายสินค้าจำนวน 206.54 ล้านบาท การลดลงของรายได้นี้เป็นผลจากการปรับกลยุทธ์การขาย โดยบริษัทฯ ได้เลือกจัดสรรการขายให้กับลูกค้าที่มีอัตรากำไร (Margin) สูง แทนที่จะเน้นการทุ่มตลาด แม้ยอดขายโดยรวมจะลดลง แต่ราคาขายต่อหน่วยที่สูงขึ้นช่วยเพิ่มผลกำไรและประสิทธิภาพของธุรกิจ

รายได้รวม ในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีรายได้รวม 176.36 ล้านบาท ลดลง 31.26 ล้านบาท หรือคิดเป็น 15.05% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่มีรายได้รวม 207.62 ล้านบาท การลดลงนี้เป็นผลมาจากการปริมาณการขายที่ลดลงตามสถานะของตลาดเหล็กในปัจจุบัน และกลยุทธ์การขายที่เน้นการกำหนดราคาขายต่อหน่วยเป็นตัวชี้วัดหลัก ซึ่งทำให้



ยอดขายลดลง แต่สามารถรักษาราคาขายที่สูงขึ้นและเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานได้

เปรียบเทียบรายได้รวม 9 เดือน ของปี 2567 กับรายได้ รวม 9 เดือน ของปี 2566 พบว่า

บริษัทฯ มีรายได้รวม 515.06 ล้านบาท ลดลง 124.52 ล้านบาท หรือคิดเป็นการลดลง 19.00% เมื่อเทียบกับรายได้รวม 639.58 ล้านบาทในช่วงเวลาเดียวกันของปี 2566 การลดลงนี้เกิดจากปริมาณการขายที่ลดลงตามสภาวะตลาดที่มีความท้าทาย

ผลการดำเนินงานจากการขายสินค้า รวม 9 เดือน ของปี 2567 บริษัทฯ มีผลขาดทุน 1.89 ล้านบาท ซึ่งลดลง 44.68 ล้านบาท หรือคิดเป็นการลดลง 95.94% เมื่อเทียบกับผลขาดทุน 46.57 ล้านบาทในช่วง 9 เดือนของปี 2566 การลดลงของขาดทุนนี้เกิดจากการปรับตัวของราคาต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลงในปี 2567 บริษัทฯ ยังได้มีการควบคุมและบริหารจัดการความเสี่ยงด้านราคาวัตถุดิบและปริมาณสินค้าคงคลังอย่างมีประสิทธิภาพทำให้สามารถควบคุมต้นทุนได้ในระดับต่ำ ขณะเดียวกันกลยุทธ์การตลาดที่เน้นการควบคุมราคาขายช่วยเพิ่มกำไร แม้ว่าปริมาณการขายอาจลดลงก็ตาม

บริษัทฯ รับรู้ผลกำไรจากการวัดมูลค่าสินทรัพย์ตราสารทุนรวม 9 เดือน ของปี 2567 จำนวน 63.47 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้น 86.39 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเพิ่มขึ้น 376.96% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปี 2566 ที่บริษัทฯ ขาดทุนจากการวัดมูลค่าตราสารทุนจำนวน 22.92 ล้านบาท การเพิ่มขึ้นนี้เกิดจากการปรับปรุงมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ทางการเงินตามกลไกของตลาดตราสารทุน ซึ่งสะท้อนถึงการฟื้นตัวของราคาตราสารทุนในตลาดและการจัดการที่มีประสิทธิภาพจากบริษัทฯ

ผลการดำเนินงานรวม 9 เดือนแรก ของปี 2567 บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิ 61.58 ล้านบาท ซึ่งมีกำไรเพิ่มขึ้น 131.07 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเพิ่มขึ้น 188.63% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปี 2566 ที่บริษัทฯ ขาดทุนสุทธิ 69.49 ล้านบาท การเติบโตของกำไรสุทธิในครั้งนี้สะท้อนถึงการปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินงานของบริษัทและการจัดการความเสี่ยงที่ดีขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ

ต้นทุนขาย

ในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีต้นทุนขายจำนวน 152.62 ล้านบาท ลดลง 41.97 ล้านบาท หรือคิดเป็นการลดลง 21.57% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่ต้นทุนขายอยู่ที่ 194.59 ล้านบาท การลดลงของต้นทุนขายนี้

เกิดจากกลยุทธ์การขายที่บริษัทฯ ใช้ในการควบคุมราคาขายและรักษาฐานลูกค้าเป้าหมายที่มีอัตรากำไรสูง โดยเลือกกระขายสินค้าจากสต็อกที่มีราคาสูงออกไป และรับวัตถุดิบที่มีราคาต่ำเข้ามาแล้วเฉลี่ยต้นทุน ส่งผลให้ต้นทุนขายลดลงอย่างมีประสิทธิภาพ

ต้นทุนในการจัดจำหน่าย

ในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีต้นทุนในการจัดจำหน่ายจำนวน 6.62 ล้านบาท ลดลง 1.18 ล้านบาท หรือคิดเป็นการลดลง 15.14% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่มีต้นทุนในการจัดจำหน่าย 7.80 ล้านบาท การลดลงนี้เป็นผลจากปริมาณการขายที่ลดลง ส่งผลให้ค่าขนส่งสินค้าลดลงตามไปด้วย อย่างไรก็ตาม เมื่อเปรียบเทียบกับรายได้จากการขาย ต้นทุนในการจัดจำหน่ายยังคงอยู่ในระดับอัตราส่วนที่ใกล้เคียงกับไตรมาส 3 ของปี 2566

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 7.66 ล้านบาท ลดลง 4.41 ล้านบาท หรือคิดเป็นการลดลง 36.53% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่มีค่าใช้จ่ายในการบริหาร 12.07 ล้านบาท การลดลงนี้เป็นผลจากการปรับโครงสร้างพนักงานเพื่อเพิ่มศักยภาพการทำงานและลดค่าใช้จ่ายในการบริหาร ซึ่งช่วยให้บริษัทฯ สามารถลดภาระต้นทุนและเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานได้ นอกจากนี้ เมื่อวันที่ 1 มี.ค.2567 บริษัทฯ ได้ตกลงต่อสัญญาเช่าพื้นที่และค่าบริการพื้นที่สำนักงานสาขาของบริษัทฯ (สาขาพระราม 3) ขนาดพื้นที่ 220 ตรม. ที่อาคารศุภาลักษณ์แกรนด์ ทาวเวอร์ กับบริษัทแม่ ถือหุ้น 52.30% (บริษัท แคปปิตอล เอ็นจิเนียริ่ง เน็ตเวิร์ค จำกัด (มหาชน)) โดยมีอัตราดังนี้

- ค่าเช่าพื้นที่ 726,000 บาท ต่อปี (ค่าเช่า 275 บาท ต่อ ตรม.) รวม 3 ปี รวมจำนวน 2,178,000 บาท
- ค่าบริการ ปีที่ 1 = 924,000 บาทต่อปี (ค่าบริการ 350 บาทต่อตรม.)
- ค่าบริการ ปีที่ 2 = 937,200 บาทต่อปี (ค่าบริการ 355 บาทต่อตรม.)
- ค่าบริการ ปีที่ 3 = 950,400 บาทต่อปี (ค่าบริการ 360 บาทต่อตรม.)

มีเกณฑ์การกำหนดราคาคิดอัตราค่าเช่าเท่ากับอัตราค่าเช่าตามสัญญาเดิมและสอดคล้องกับอัตราค่าเช่าของอาคารพาณิชย์บริเวณใกล้เคียง ซึ่งการทำรายการดังกล่าวเป็นรายการเกี่ยวข้องกับบริษัทฯ ที่เกี่ยวข้องกันประเภทรายการเช่าอสังหาริมทรัพย์ ไม่เกิน 3 ปี มีขนาดรายการ “ขนาดกลาง” คือ มีขนาดรายการรวมกันมากกว่า 1 ล้านบาท แต่น้อยกว่า 20 ล้านบาท (คำนวณเปรียบเทียบกับ NTA จากงบการเงินของบริษัทฯ ซึ่งผ่านการตรวจสอบและรับรองจากผู้สอบบัญชี สำหรับปี 2566 ณ วันที่ทำ



สัญญา 1 มีนาคม 2567 ซึ่งเท่ากับ 1,000,843,492 บาท) เมื่อคำนวณ ขาดรายการ ณ วันที่ทำสัญญา ได้เพียงร้อยละ 0.50 ของ NTA ซึ่ง รายการดังกล่าวได้รับรู้เป็นค่าใช้จ่ายในงบการเงินระหว่างกาลตั้งแต่ไตรมาสที่ 1/2567 เป็นต้นมา

สินทรัพย์

ณ วันที่ 30 กันยายน 2567 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมจำนวน 1,268.87 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 51.97 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเพิ่มขึ้น 4.27% เมื่อเทียบกับสิ้นปี 2566 ซึ่งมีสินทรัพย์รวม 1,216.90 ล้านบาท การเพิ่มขึ้นนี้เกิดจากหลายปัจจัย โดยที่เงินลดลง 106.75 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทฯ นำเงินสดไปชำระหนี้ระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพื่อซื้อวัตถุดิบ ซึ่งช่วยลดภาระดอกเบี้ยจ่าย นอกจากนี้ ยังนำเงินสดไปซื้อหุ้นเพิ่มทุนเพื่อสร้างผลตอบแทนที่ดีกว่า

ในขณะเดียวกัน ลูกหนี้การค้าเพิ่มขึ้น 54.49 ล้านบาท สืบเนื่องจากกลยุทธ์การระบายขายสินค้าและวัตถุดิบออกเพื่อควบคุมปริมาณสินค้าคงเหลือในสต็อก โดยเฉพาะในสถานการณ์ที่ราคาเหล็กโลกมีความผันผวนและมีแนวโน้มลดลง ส่งผลให้ลูกหนี้การค้าเพิ่มขึ้น ขณะที่สินค้าคงเหลือลดลง 15.76 ล้านบาท จากการควบคุมปริมาณวัตถุดิบและสินค้าสำเร็จรูปเพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการผันผวนด้านราคา

ส่วนสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่นของบริษัทฯ เพิ่มขึ้น 132.31 ล้านบาท โดยเป็นผลจากการบริหารทรัพย์สินที่มีสภาพคล่องสูง เช่น เงินสดและเงินฝากธนาคาร ในช่วงที่สภาวะเศรษฐกิจไม่เอื้อต่อการลงทุนในแผนธุรกิจที่กำหนดไว้ เพื่อให้เกิดผลตอบแทนที่สูงและคุ้มค่า บริษัทฯ จึงได้ตัดสินใจลงทุนในหุ้นเพิ่มทุนหลักทรัพย์ บริษัท อีเอ็มซี จำกัด (มหาชน) (EMC) โดยในวันที่ 13 พฤษภาคม 2567 คณะกรรมการบริษัทฯ ได้มีมติให้ซื้อหุ้นเพิ่มทุนตามสิทธิ (Right Offering: RO) จำนวน 976,475,700 หุ้น ในราคาหุ้นละ 0.07 บาท รวมเป็นมูลค่า 68.35 ล้านบาท การลงทุนดังกล่าวจึงถือเป็นการบริหารสภาพคล่อง โดยไม่ถือเป็นรายการได้มาซึ่งสินทรัพย์แต่อย่างใด

การซื้อหุ้นเพิ่มทุนนี้ยังทำให้บริษัทฯ ได้รับใบสำคัญแสดงสิทธิ (Warrant) ในอัตรา 2 หุ้นใหม่ต่อ 1 ใบสำคัญแสดงสิทธิ โดยบริษัทฯ ได้รับจำนวน 488,237,850 หน่วย โดยไม่คิดมูลค่า ซึ่งสามารถประเมินมูลค่าตลาดของใบสำคัญแสดงสิทธินี้ได้ที่ 43.94 ล้านบาท ณ สิ้นสุดไตรมาส 3/2567

หนี้สิน

ณ วันที่ 30 กันยายน 2567 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 206.30 ล้านบาท ลดลง 9.61 ล้านบาท หรือคิดเป็นการลดลง 4.45% เมื่อเทียบกับวันที่ 31 ธันวาคม 2566 ซึ่งมีหนี้สินรวม 215.92 ล้านบาท การลดลงนี้เกิดจากการชำระหนี้เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน ซึ่งช่วยลดภาระดอกเบี้ยและปรับโครงสร้างทางการเงินให้มีความยั่งยืนมากขึ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 30 กันยายน 2567 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวม 1,062.57 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 61.58 ล้านบาท หรือคิดเป็นการเพิ่มขึ้น 6.15% เมื่อเทียบกับวันที่ 31 ธันวาคม 2566 ซึ่งมีส่วนของผู้ถือหุ้น 1,000.98 ล้านบาท การเพิ่มขึ้นนี้มาจากการมีกำไรเพิ่มขึ้นในงวด 9 เดือนของปี 2567 จำนวน 61.58 ล้านบาท ซึ่งสะท้อนถึงผลการดำเนินงานที่ดีขึ้นและการสร้างมูลค่าให้กับผู้ถือหุ้น

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	Q3/2567	Q3/2566
จำนวนวันเก็บเงินจากลูกหนี้การค้าเฉลี่ย	109	121
จำนวนวันสินค้าคงเหลือ	53	91
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	12.78	7.75
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (D/E)	0.19	0.25

จำนวนวันลูกหนี้การค้าต่อรายได้ ไตรมาส 3/2567 เป็น 109 วัน ลดลง 12 วัน เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ซึ่งเป็น 121 วัน เนื่องจากมีการปรับกลยุทธ์การเร่งรัดหนี้สินและเครดิตเทอมที่รัดกุมมากขึ้น

จำนวนวันสินค้าคงเหลือต่อรายได้ ไตรมาส 3/2567 เป็น 53 วัน ลดลง 38 วัน เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่มีจำนวนวันลูกหนี้การค้าต่อรายได้ 121 วัน การลดลงนี้เป็นผลจากการปรับกลยุทธ์การเร่งรัดหนี้สินและการกำหนดเครดิตเทอมที่มีความรัดกุมมากขึ้น ซึ่งช่วยให้การเก็บหนี้มีประสิทธิภาพมากขึ้นและลดระยะเวลาที่ลูกหนี้ค้างชำระ

อัตราส่วนสภาพคล่อง ไตรมาส 3/2567 คือ 12.78 เท่า เพิ่มขึ้น 5.03 เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2566 ที่มีอัตราส่วนเท่ากับ 7.75 เท่า การเพิ่มขึ้นนี้เกิดจากการที่สินทรัพย์หมุนเวียนมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นจากการปรับมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ทางการเงิน ขณะเดียวกันหนี้สินหมุนเวียนลดลง เนื่องจากบริษัทฯ ได้ชำระหนี้เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน ซึ่งช่วยปรับปรุงสภาพคล่องของบริษัทและลดภาระหนี้ในระยะสั้นได้อย่างมีนัยสำคัญ



บริษัท ระยองไวร์ อินดัสตรีส์ จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับไตรมาส 3/2567 สิ้นสุด 30 กันยายน 2567

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ไตรมาส 3/2567 คือ 0.19 เท่า ลดลงจาก 0.25 เท่าในไตรมาส 3/2566 การลดลงนี้เกิดจากการที่บริษัทฯ มีกำไรในงวด 9 เดือนของปี 2567 ซึ่งทำให้กำไรดังกล่าวถูกโอนเข้าเป็นส่วนหนึ่งของส่วนของผู้ถือหุ้น อีกทั้งบริษัทฯ ยังได้ดำเนินการชำระหนี้เงินกู้จากสถาบันการเงิน ซึ่งช่วยลดภาระหนี้สินลงอย่างมีนัยสำคัญ อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ อยู่ในระดับต่ำเมื่อเทียบกับกลุ่มอุตสาหกรรมเดียวกัน ซึ่งสะท้อนให้เห็นถึงฐานะทางการเงินที่มั่นคงของบริษัทฯ

ขอแสดงความนับถือ

-ลภัสรินทร์ ไกรวงษ์ฉวีรุ่ง-

(นางสาว ลภัสรินทร์ ไกรวงษ์ฉวีรุ่ง)

กรรมการผู้จัดการ